

Date d'édition :
28/04/2020

Date de révision trimestrielle :
01/12/2021

VERSION
DIR-V1-2021

Auteur : Référent Pédagogique
M.FATEH DERRICHE

Programme

Accréditations

831 338 728 RCS CRETEIL – APE 8559A
Agrément SSIAP 1703 – Agrément CQP APS : 9417111101
Autorisation CNAPS : FOR-094-2023-04-20-20180628985
Numéro d'activité : 11 94 09515 94
N° INRS : 1487347/2020/SST-01/O/12

Contact

14, rue Jules Vanzuppe, 94200, Ivry Sur Seine
Tél : 0184770920
Email : contact@ecole-prev-securite.fr
Site internet : www.eps-formation.fr

Ecole de prévention
et de sécurité



V- ETUDE DU MARCHE (40H)



V- ETUDE DU MARCHE

PARTIE 1. CAPACITÉ À RÉPONDRE À UN APPEL D'OFFRES.

Objectif 1: Connaissance des donneurs d'ordre publics : droit des contrats administratifs

- Etat, ministère :
- Collectivités territoriales ;
- Marchés spécifiques et risques associés

Objectif 2: Connaissance des donneurs d'ordre privé

- Les variétés des entreprises et clients privés ;
- Les services internes de sécurité privée et services

V- ETUDE DU MARCHE

PARTIE 1. CAPACITÉ À RÉPONDRE À UN APPEL D'OFFRES.

Objectif 3: Droit des contrats privés

- Incendie ;
- Les marchés spécifiques et risques associés.

Objectif 4: Trouver un appel d'offres

Mener des actions de :

- Veille ;
- Dématérialisation des appels d'offres.

École de prévention
et de sécurité

V- ETUDE DU MARCHÉ

PARTIE 1. CAPACITÉ À RÉPONDRE À UN APPEL D'OFFRES.

Objectif 5: Analyser (d'un point de vue théorique) un appel d'offres

Maîtriser :

- La décomposition d'un prix horaire ;
- La décomposition du prix d'une prestation/ marges et risques associés.

Objectif 6: Trouver un appel d'offres

Analyser les besoins :

- Savoir dire non au client ;
- Conseiller le client ;
- Présenter et défendre son offre

V- ETUDE DU MARCHE

PARTIE 1. CAPACITÉ À RÉPONDRE À UN APPEL D'OFFRES.

Objectif 7: Savoir gérer la relation clientèle

Maîtriser :

- La le suivi du contrat ;
- Le processus de sous-traitance ;
- Les droits du client et donneur d'ordre ;
- Les avenants au contrat.

V- ETUDE DU MARCHE

PARTIE 1. CAPACITÉ À RÉPONDRE À UN APPEL D'OFFRES.

Objectif 8: Gérer la rupture

- Les cas de rupture ;
- Les conséquences de la rupture, et notamment ses aspects juridiques

Objectif 9: Gestion de projet

- Par une étude de cas et mise en situation

FIN

MERCI POUR VOTRE ATTENTION!!!



**École de prévention
et de sécurité**